ESCUELA DE SEGUROS CHILE

APESEG

ASOCIACION DE ASEGURADORES DE CHILE A.G.

Diplomado Internacional de Reaseguros 2016

VERSIÓN 9.0 | SEPTIEMBRE 2016

LLOYD'S

Munich RE

PartnerRe

RGA

SCOR Global Life

Swiss Re

THB Re

cuerpo académico

Hernán **ZILLERUELO**

Director Académico

Responsable de Área para los negocios de P&C en Latinoamérica. Además maneja las relaciones con los clientes en esas áreas geográficas.
Comenzó su carrera en el área de seguro directo en 1983 en Aetna Chile como Suscriptor y luego como Gerente de Suscripción y Reaseguros. En 1996 asume como Gerente Técnico de Chubb de Chile y luego en 1998 comienza su carrera en el área de Reaseguros como responsable técnico para Latinoamérica en American Re.
Desde 2002 se desempeña como Responsable de la Oficina de representación en Chile de Partner Re. En 2005, su responsabilidad fue ampliada para incluir el resto de Latinoamérica.

Adicionalmente, en **charlas específicas** y a solicitud del Director Académico, se podrán cambiar o integrar a otros profesionales.

Andrés **CORTÉS**

Ingeniero Civil Industrial, Universidad de Santiago, MBA School of Management por la Pontificia Universidad Católica de Chile.
International Management Game, Carnegie Mellon GSIA. Diploma Matemáticas Actuariales por la Pontificia Universidad Católica de Chile.
Actualmente Gerente General de SCOR Global Life en Chile y Director Regional de Reaseguros de Vida en los mercados de América del Sur.
Miembro del Special Risks Working Group LMS SCOR Global Life. Expositor habitual en SCOR In-house training. 20 años de experiencia en los mercados de seguros y reaseguros de vida en Chile y Latinoamérica.

Julio **ESPINOZA**

Ingeniero Civil Industrial, Pontificia Universidad Católica de Chile. Postgrado en Administración de Empresas en la Universidad Adolfo Ibáñez. Experiencia laboral de más de 30 años en instituciones de seguros, como Mapfre Re, Allianz, Cruz del Sur y Royal & SunAlliance. Profesor de la Escuela de Seguros.
Ex Gerente General de CESCE Chile Aseguradora S.A.
Actualmente es Presidente del Directorio de CESCE Chile Aseguradora S.A.

Carlos **GOÑI**

Durante su desempeño profesional se ha especializado en el derecho comercial, en el área de seguros, transporte y comercio marítimo. Socio fundador de la firma Goñi & Cía. Abogados, firma con amplia experiencia en asesorías y juicios relativos a las acciones de recupero de que disponen los asegurados y aseguradoras, en contra de los terceros responsables de los siniestros amparados bajos distintas coberturas; especializada, asimismo, en la defensa de los asegurados cuando se reclama su responsabilidad civil. En su calidad de Liquidador Oficial de Seguros, cuenta con vasta experiencia en liquidación de pólizas de casco y maquinaria, transporte, construcción y montaje y responsabilidad civil. Es autor de diversas monografías y artículos en las materias señaladas y ha participado como expositor en seminarios en Chile y en el extranjero.

Dominique **HIERRO**

General Manager para Latinoamérica y el Caribe, haciéndose cargo del desarrollo de negocio para RGA Reinsurance Company, responsable de los países de América Latina sin considerar México y Brazil. Anteriormente, Dominique se desempeñó en RGA como Chief Marketing Officer para nuestras oficinas en México.
Amplia experiencia en la industria del seguro y reaseguro en los ramos de Vida y Salud. Antes de integrarse a RGA en 2010, se desempeñó en una variedad de puestos de dirección en las operaciones en México de diferentes compañías, incluyendo Transamérica Reinsurance, GenRe Reinsurance y Seguros Comercial América (actualmente AXA Seguros).
Actuaria por la Universidad Anáhuac del Sur México.

Diana **MANN**

Ingeniero Civil Químico, Universidad de Chile
Experiencia laboral de más de 20 años en la industria aseguradora y reaseguradora.
Ha trabajado en varias Compañías de Seguros: Cruz del Sur, AGF, Royal Sun Alliance, Liberty.

El crecimiento de la industria de seguros requiere del **aporte técnico** y de solvencia que el reaseguro entrega.

Ex Gerente de Contratos de Guy Carpenter Broker de Reaseguros. Ex Gerente de Siniestros Aseguradora Magallanes.
Actualmente es Gerente General en Chile de Reaseguradora Patria Re.

Juan Carlos **MELO**

Licenciado en Actuaria de la Facultad de Ciencias Exactas en la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM), Actuario certificado por la Asociación Mexicana de Actuarios (AMA), y el Colegio Nacional de Actuarios (CONAC) para el desarrollo de productos y valuación de reservas.
Experiencia laboral de más de 18 años en Instituciones de Seguros y Banca-seguros (Grupo Nacional Provincial, Comercial América, Seguros BANAMEX-CITIBANK, y HSBC Seguros). Durante su trayectoria profesional, ha ocupado diferentes cargos como responsable actuarial principalmente en las líneas de negocio de Vida, Accidentes y Enfermedades, y Pensiones (privadas y de seguridad social). También ha sido responsable de P&C cuando estuvo como Chief Actuary & Chief Underwriter de México en HSBC Seguros.
Sus principales funciones han estado enfocadas al desarrollo de Productos & Pricing, Modelling & valuación de reservas (IFRS&USGAAP), supervisión y desarrollo de políticas de suscripción, establecimiento de esquemas de Reaseguro, cálculo de límites máximos de retención, Solvencia II & Solvencia dinámica local, cálculo de Embedded Value y Risk Based Capital. Actualmente se desempeña como Actuario Senior para América Latina en SCOR Global Life.

Alejandra **MENDICOA**

Ingeniero Comercial, Universidad Diego Portales.
Actualmente se desempeña como Gerente Comercial para los negocios de vida del Cono Sur en Munich Re, Chile. Cuenta con 16 años de experiencia laboral en seguros, 12 años en reaseguro con Munich Re y cuatro años previos en seguros de salud, en Isapre Vida Tres en el departamento de estudios.

Jorge **OSSES**

Ingeniero Comercial de la Universidad de Chile y MSC de la Universidad de Londres.
Más de 30 años de experiencia en suscripción y reaseguros, en el mercado de seguros generales. Ex Gerente de Seguros Corporativos en Liberty Compañía de Seguros Generales, encargándose de la suscripción de negocios corporativos y la definición de la estrategia y compra de las protecciones de reaseguro de la compañía.
Actualmente, es socio de CSO Consultora en Seguros.

Lorena **PÉREZ**

Lic. en Comunicación Social - Universidad Nacional de La Plata, Argentina
Actualmente se desempeña como suscriptora de la Munich Re en Chile, atendiendo al mercado asegurador de Vida en: Chile, Argentina, Perú, Uruguay, Paraguay y Bolivia.
Ocho años de experiencia laboral en reaseguros con la Munich Re.

Miguel **PIZARRO**

Licenciado en Derecho U. de Chile; 18 años de experiencia en el mercado asegurador.
1994 a 2001 Liquidador Senior en Crawford Chile para siniestros de Responsabilidad Civil, Pólizas Bancarias, Fidelidad Funcionaria, Contingencia y Riesgos Especiales.
2001 a 2003 Gerente de Siniestros, Security Compañía de Seguros Generales S.A.
2003 a 2005 Suscriptor Responsabilidad Civil y 2005 a 2010 Gerente de Suscripción de Responsabilidad Civil y Riesgos Pymes en La Interamericana Compañía de Seguros Generales S.A. (AIG Chile).
2010 a la fecha Gerente de Special Lines en AON Benfield Corredores de Reaseguros.
Profesor ayudante en las cátedras de Introducción al Derecho, Derecho Histórico y Derecho Civil U. de Chile entre 1998 y 2001.
Profesor del Diplomado Internacional de Seguros de Responsabilidad Civil Universidad de los Andes – Escuela de Seguros.
Profesor del módulo de Responsabilidad Civil y Garantías en el Diplomado para Corredores de Seguros y Liquidadores de Siniestros en Escuela de Seguros.

Alfredo **RICHAUD**

Estudios de Ingeniera Civil, Pontificia Universidad Católica de Chile.
Técnico en Seguros, Escuela de Seguros de Chile.
Actualmente se desempeña como Gerente Técnico de ORION Seguros Generales S.A. y anteriormente de desempeñó como Gerente de Siniestros en importantes compañías de seguros, como: Chilena Consolidada Seguros Generales y Compañía de Seguros Cruz del Sur. Con más de 27 años de experiencia en Chile y Latinoamérica en áreas de Reaseguros y Siniestros. Fue profesor titular de la Escuela de Seguros de Chile en el ramo “Seguros de Ingeniería”.

Patricia **VARELA**

Ingeniero Civil Industrial con mención en gestión de empresas, Universidad de Santiago.
17 años de experiencia en reaseguro: seis en Mapfre Re y once en Munich Re en Chile.
Actualmente se desempeña como Gerente Técnico Regional Vida para Latinoamérica Sur, dando soporte en el ramo de Vida a las oficinas de Munich Re en Colombia y Buenos Aires, adicionalmente a los mercados directos gestionados a través de la oficina de Munich Re en Santiago de Chile.

Jairo **ZAMBRANO**

Actuario Matemático C.A Seguros Mercantil, Venezuela, Caracas.
Actualmente es Vicepresidente /Suscriptor Senior de Contratos para América Latina, Swiss Re.
Ex jefe técnico de Ramos Patrimoniales C.A Seguros Mercantil, Venezuela, Caracas. Ex Sub Gerente de Ramos Generales, Seguros Horizonte, Venezuela, Caracas.

programa académico

INTRODUCCIÓN

La Industria Aseguradora en Latinoamérica está experimentando un crecimiento muy significativo, avanzando paso a paso hacia los niveles de los países más desarrollados. Este crecimiento incluso independientemente de la situación financiera mundial, continua siendo muy robusto. El crecimiento de la industria de seguros requiere del aporte técnico y de solvencia que el reaseguro entrega.

Por el momento el mercado latinoamericano ha sido capaz de financiar su crecimiento con un pequeño aumento del monto reasegurado. Sin embargo las nuevas regulaciones de solvencia y las dificultades para obtener capital, nos permiten predecir que el reaseguro será también en cuanto a volumen, un negocio que probablemente crezca a tasas incluso más altas que las del seguro directo.

Incluso hoy el mercado de reaseguro latinoamericano está reportando primas del orden de U$ 24 billones y saber cómo comprar y definir este tipo de protecciones se ha transformado en una necesidad vital para cualquier asegurador.

El mercado de reaseguros ha tenido fuertes cambios en los últimos años, marcados por el aumento de grandes catástrofes de la naturaleza y de aquellas provocadas por el hombre.

Los atentados terroristas del 11 de septiembre de 2001, el Huracán Katrina en USA, el terremoto del 27F en Chile, los terremotos de Japón y Nueva Zelandia, las inundaciones de Tailandia y la "Súper tormenta Sandy" ocurrida el año 2014, el terremoto en Nepal, junto con la caída de los precios de las acciones, bajas en las tasas de interés y la crisis financiera mundial, han producido y probablemente continuarán generando una reducción importante en el número de empresas reaseguradoras en el mundo. Estos cambios han afectado a la industria aseguradora mundial y se ha producido un reordenamiento institucional.

El área de reaseguros en las compañías de seguros es administrada por profesionales especialistas en esta materia que, en su mayoría, teniendo formación profesional han ampliado sus conocimientos y habilidades con formación en nuestro país y principalmente en el extranjero.

Es la relevancia del área de reaseguros en las Compañías y la ausencia de Programas de Formación en Latinoamérica, lo que ha llevado a la Escuela de Seguros de la Asociación de Aseguradores de Chile, en conjunto con Corporación Lloyd's de Londres, Munich Re, Swiss Re, Partner Re, SCOR Global Life, RGA Re, THB Re y la Asociación Peruana de Empresas de Seguros APESEG, a desarrollar la 9ª versión del Diplomado Internacional de Reaseguros, orientado a entregar una sólida formación teórica y práctica en esta materia. Estas instituciones de reconocido prestigio a nivel mundial, han deseado apoyar con profesores, y toda su experiencia en formación de profesionales expertos en reaseguros.

Objetivos **GENERALES**

Formar profesionales en el área de reaseguros, por medio de fortalecer los conocimientos y herramientas de decisión en el ámbito de reaseguros, enfocado a aquellas personas que deseen tener una formación profunda y avanzada en esta materia, junto con entregar una visión de tendencias futuras a nivel mundial.

Este programa responde a las necesidades de formación profesional, para aquellas personas que trabajan en la industria aseguradora, de reaseguros, brokers e industria grande y mediana.

Los contenidos están basados en la experiencia nacional e internacional de reaseguros y la normativa existente en Chile y el extranjero.

El programa del diplomado incluye talleres de aplicación práctica, que tienen como objetivo integrar todo el conocimiento y habilidades desarrolladas durante el programa.

Al finalizar los participantes serán capaces de identificar, describir, analizar, aplicar y proponer un programa de reaseguros para sus compañías y empresas.

Objetivos **ESPECÍFICOS**

- Describir y analizar los fundamentos, modalidades, tipos y el propósito de las diferentes formas de reaseguro, con el objeto de entregar un conocimiento acabado y las herramientas necesarias para la planificación de un eficiente programa de reaseguros, enfocado a las compañías de seguros.
- Definir y describir los aspectos más relevantes del ámbito regulatorio, sus efectos, alcances y sugerencias de modificaciones, incluyendo el marco legal nacional e internacional del reaseguro.
- Describir y analizar reaseguros en riesgos específicos: Catastróficos, Property, Vida y Salud.
- Describir y aplicar modelos de programas de reaseguros, a carteras de seguros, bajo el concepto de optimización de rentabilidad.
- Analizar el valor del broker de reaseguros y el análisis de security.
- Analizar la industria internacional del reaseguro, el mercado y tendencias futuras.

Público **OBJETIVO**

Gerentes y Subgerentes de Reaseguros de Compañías de Seguros, Gerentes y Ejecutivos de Corredoras de Seguros, y de Reaseguros, Gerentes de área Hipotecaria de Bancos Comerciales, Gerentes de Riesgos y Seguros de Grandes y Medianas empresas, y profesionales con potencial y liderazgo en el área de reaseguros dentro de Compañías de Seguros.

EVALUACIÓN

Existirán cinco pruebas parciales con una ponderación de 50%, una evaluación del ejercicio práctico con ponderación de 10% y un examen final de 40%.

Requisitos de **APROBACIÓN**

Nota igual o superior a 4 en escala de 1 a 7.
Asistencia mínima de 80%.

CERTIFICACIÓN

Los participantes que aprueben el Diplomado recibirán un diploma extendido por la Escuela de Seguros de la Asociación de Aseguradores de Chile.

plan de estudios

Módulo 1
Introducción y principios básicos del reaseguro
- Historia.
- Origen.
- Principios básicos.

Módulo 2
Marco legal nacional e internacional
- Normativa regulatoria vigente en Chile, y en el extranjero.
- Efectos.
- Alcances.
- Posibles modificaciones.

Módulo 3
Conceptos matemáticos en seguros y reaseguros
- Conceptos básicos.
- Matemáticas financieras.
- Bases estadísticas.
- Probabilidades aplicadas.
- Ley de grandes números.
- Frecuencia.
- Severidad.
- Distribución.
- Tarificación en seguros generales y vida.
- Tablas de mortalidad.
- Tarificación de reaseguro no proporcional.
- Burning cost.
- Exposure.

Módulo 4
Diseño de un programa de reaseguros
- Presentación y diseño de un programa de reaseguros aplicados a carteras de seguros.
- Aplicación de tipos de reaseguros: casos prácticos.

(1ª parte)
- Conceptos de optimización de rentabilidad.
- Uso de capital.
- Atenuación de volatilidad.

(2ª parte)
- Desarrollo del caso.
- Presentación de los programas de reaseguros por parte de los Grupos.

Módulo 5
Tipos de reaseguros y su aplicaciones
- Contratos automáticos y facultativos.
- Contratos proporcionales (cuota parte y excedente).
- Contratos no proporcionales (wxl, xl catastrófico, stop loss).
- Facultativos (proporcionales y no proporcionales).
- Año calendario versus año de suscripción.
- Taller-ejercicios.

Módulo 6
Reaseguro proporcional en vida y no vida
- Contratos cuota parte y excedente.
- Programas combinados.
- Retención.
- Definición de retención.
- Capacidades.
- Ejemplos en contratos de property y vida.

Módulo 7
Broker de reaseguro
- Rol.
- Importancia.
- Asesoría.
- Transferencia tecnológica.
- Manejo situación mundial del mercado y sus tendencias.
- Evaluación de programas.
- Responsabilidades.

Módulo 8
Contratos proporcionales, ajustes
- Comisiones.
- Escalas deslizantes.
- Participación en utilidades o pérdidas.
- Límites de cesión y evento.
- Transferencia de cartera.
- Ejemplos.

Módulo 9
Contratos no proporcionales
- Definición.
- Características.
- Tipos.
- Tarificación.
- Aad y aal.
- Estudio de casos.

Módulo 10
Gestión de reaseguro
- Información básica: estadísticas, perfiles, cúmulo.
- Facultativos.
- Contratos automáticos-mercado.
- Perfiles.
- Resultados.
- Estadísticas triangulares.
- Grandes siniestros.
- Evolución tarifaria.
- Planes y expectativas.
- Condiciones de renovación.
- Efecto financiero del reaseguro.

Módulo 11
Reaseguros proporcional de vida
- La selección de riesgos en el seguro de vida.
- Efectos del reaseguro en los indicadores clave de una compañía de vida.
- Protección catastrófica en seguros de vida.
- Desarrollo de ejercicios y ejemplos.

Módulo 12

Panorama del Reaseguro en el mundo

- Cifras y tendencias en el Reaseguro mundial.
- Desarrollo y nuevos productos.

Módulo 13

Protección catastrófica en Vida y no Vida

- Definiciones.
- Estructuras y formas de protección (proporcional, no proporcional, cat bonds, etc.).
- Concepto de PML.
- Límite de cesión y Límite por evento.
- Modelos.
- Tarificación.
- Información necesaria.

Módulo 14

Seguros de Salud

- Soluciones de reaseguro.
- Taller de casos prácticos.

Talleres

1. Contratos proporcionales y no proporcionales.
2. Confección de estadísticas triangulares y perfiles de riesgo.
3. Ajustes y transferencia de cartera.

información general

Lugar de realización
Escuela de Seguros, La Concepción 311, Providencia, Santiago de Chile.

Fechas y horarios
Inicio : Miércoles 7 de septiembre
Término : Viernes 14 de septiembre
Duración : 52 horas cronológicas
Días : Miércoles, jueves, viernes, sábado, lunes, martes y miércoles
Horario : 08:30 a 18:00 hrs. Sábado de 09:00 a 13:00 hrs.

Valor
US$ 2.475 por participante.
No incluye pasajes ni estadía. Incluye material didáctico, café y almuerzos. Visita turística guiada a Valparaíso y Viña del Mar el día domingo 11 de septiembre de 9:00 a 20:00 horas.

Descuentos:
10% (2 participantes de la misma empresa)
15% (3 a 4 participantes de la misma empresa)
20% (5 o más participantes de la misma empresa)

Código SENCE 12-37-9302-91
"Actividad/es de capacitación autorizada/s por el Sence para los efectos de la franquicia tributaria de capacitación, no conducente/s al otorgamiento de un título o grado académico".

Forma de pago
a) Particulares:
1. Contado.
2. Documentado hasta 4 cheques (al día, 30, 60 y 90).
3. Transferencia bancaria nacional
   Escuela de Seguros S.A. - R.U.T.: 76.622.870-4
   Banco de Chile - Cta. Cte. 472-00653-03
   administracion@escueladeseguros.cl
4. Tarjeta de Crédito (Visa, Master Card, Magna, Diners Club, American Express).
5. Pago en línea a través de Webpay.

b) Empresas: Orden de Compra, pago contra factura.
c) Extranjeros:
Banco : Banco de Chile
Dirección : Ahumada 251, Santiago de Chile
SWIFT : BCHICLRM
Intermediary Bank : Citibank NA.
City : New York
Country : United States of America
Swift code : C I T I U S 3 3 X X X
ABA (Fed wire) Code : FW 021000089
Comisión de banco intermediario es de cargo del cliente
Beneficiario : Escuela de Seguros S.A.
Dirección : La Concepción 311, Providencia, Santiago, Chile
Cta.Cte. USD : 5-472-00653-08
Contacto : administracion@escueladeseguros.cl

Informaciones y matrículas
Extensión y Comunicación: Viviana Izurieta
Asistentes Académicas: Tanya Jara y Daniela Molina
Teléfono : (562) 2 2562 8200
E-mail : matricula@escueladeseguros.cl, info@escueladeseguros.cl, academica@escueladeseguros.cl

Inscripciones
www.escueladeseguros.cl

El Diplomado se inicia con un mínimo de 15 participantes y puede ser impartido cerrado para empresas.

Escuela de Seguros
La Concepción 311
Providencia
Santiago de Chile
Teléfono (562) 2 2562 8200
info@escueladeseguros.cl
matricula@escueladeseguros.cl
www.escueladeseguros.cl